КОНВЕЙЕР

№16 3 декабря 2024 г.

НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ АКОНИТ
НАДЕЖНЫЕ РЕШЕНИЯ · ЭФФЕКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

ТЕМА НОМЕРА ОТЕЧЕСТВЕННОЕ МАШИНОСТРОЕНИЕ

СЛОВО РЕДАКЦИИ

Тему очередного номера нашего корпоративного издания определили конференции, на которых сотрудники компании побывали в октябре и ноябре. Осень — всегда очень насыщенное время в плане деловых мероприятий, и мы стараемся посещать как можно большее их количество, чтобы держать руку на пульсе, иметь, как сказал директор НПО «Аконит» в интервью организаторам портовой конференции, острое чувство рынка и заказчиков. Бонусом мы «привозим» много тем для размышлений, которыми сегодня планируем поделиться с вами. Приятного чтения!

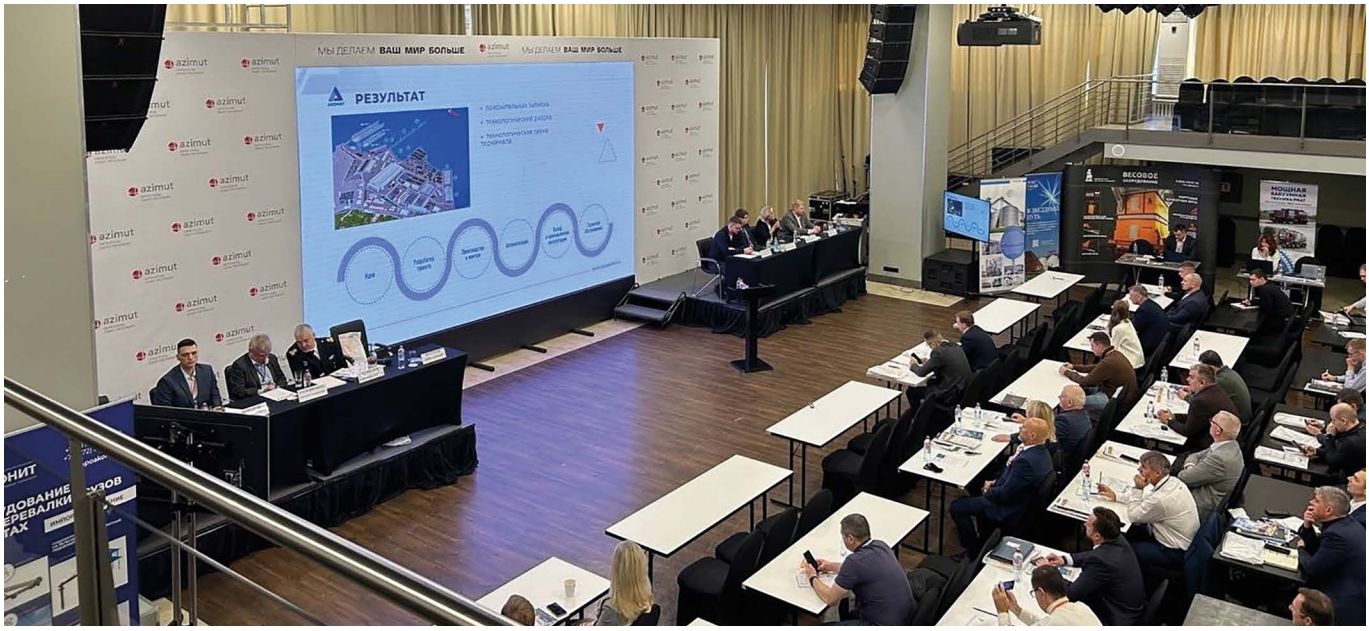
Делегация АК АЛРОСА на площадках компании: что важно было увидеть → стр. 4

Что помогает «Акониту» в работе с заказчиками: интервью с Д. Викторовым → стр. 5

Новости из Кирова → стр. 7

НОВОСТИ

КАК ПОВЫСИТЬ ЭФФЕКТИВНОСТЬ СОТРУДНИЧЕСТВА ЗАКАЗЧИКОВ И ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ОБОРУДОВАНИЯ: ЧТО ОБСУЖДАЛИ НА ПОРТОВОЙ КОНФЕРЕНЦИИ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ?



Деловая программа конференции

В октябре в Санкт-Петербурге прошла XII конференция и выставка «Техника и технологии для портов и грузовых терминалов». НПО «Аконит» выступил генеральным партнером мероприятия. Для компании порты – стратегически важная отрасль, мы имеем опыт реализации крупных проектов в российских портах бассейна Балтийского моря: терминал в Усть-Луге, терминал в Ленинградской области (г. Высоцк), на Дальнем Востоке, в районе Крайнего Севера.

В этом году участники говорили о спросе и предложении в современных экономических условиях, повышении роли морских путей в экономике страны, возможностях российских производителей закрывать потребности заказчика в новом оборудовании для перевалки грузов.

Мероприятие традиционно собрало представителей крупнейших портов России. В этом году в конференции приняли участие более 200 человек. «Очень активно идет обсуждение проектов по строительству и модернизации портов, ведь для развития морских путей нужны современные терминалы. Мы можем предложить рынку линейку портового оборудования и плюс сервис - портовый конфигуратор. Такое решение для расчета инвестиций реализовано только у нас», – отметили в НПО «Аконит».

Окончание на стр. 2

НОВОСТИ

КАК ПОВЫСИТЬ ЭФФЕКТИВНОСТЬ СОТРУДНИЧЕСТВА ЗАКАЗЧИКОВ И ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ОБОРУДОВАНИЯ: ЧТО ОБСУЖДАЛИ НА ПОРТОВОЙ КОНФЕРЕНЦИИ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ?



Посещение терминала «Ростерминалуголь», терминал Усть-Луга сотрудниками НПО «Аконит»: Викторов Д.В, Чеснокова А.В, Баландин А.А., Эргле А.Р.



Маркетолог НПО «Аконит» Разгулова Наталья на конференции

Начало на стр. 1

В деловой части программы конференции выступала маркетолог НПО «Аконит» Наталья Разгулова.

В своем докладе она подняла важную тему: как повысить эффективность сотрудничества заказчика и машиностроительной компании.

Одним из «узких» мест в реализации проектов является то, что заказчик не всегда готов полностью довериться производителю оборудования. Между тем машиностроительные компании обладают не только опытом, но и глубокими знаниями тенденций рынка, потому что выполняют заказы для различных отраслей и имеют возможность сравнить разные предприятия. Производители оборудования понимают, насколько участники проекта должны быть гибкими в сложившихся экономических условиях.

Соединение опыта заказчика и машиностроителя на старте реализации проекта — залог его эффективности. Тем более что производители оборудования готовы не просто учитывать требования заказчиков, а предлагать ему новые современные возможности и решения.

Так, например, обязательным этапом реализации проекта становится приезд заказчика на производственную площадку, где ведется крупноузловая сборка оборудования. Это возможность до отгрузки увидеть и оценить качество выполненной работы: материала, сварных швов, работу механизмов и т. д. Она подчеркивает прямой и открытый диалог заказчика и машиностроителя. Этап проекта, связанный с приездом клиента на площадку, помогает избежать проблем при запуске оборудования, и это тот самый подход, основанный на опыте и глубоком понимании рынка и запросов заказчика.

Здесь мы также говорим об экспертности машиностроителя в части реализации второй и последующих очередей проекта. Например, мы сталкиваемся с тем, что в момент реализации проекта – поставки первой очереди оборудования под определенный продукт – заказчик не задумывается о реализации второй и последующей очередях, о смене продукта, который предстоит перемещать. А машиностроитель-поставщик оборудования думает сразу наперед о реализации последующих этапов именно с технической стороны. И готов подсказать и подсветить «узкие места» в проекте.



XII конференция и выставка «Техника и технологии для портов и грузовых терминалов», г. Санкт-Петербург

НОВОСТИ

МАШИНОСТРОИТЕЛИ ВОЛОГДЫ ПРЕЗЕНТОВАЛИ СВОИ ВОЗМОЖНОСТИ ДЕНИСУ МАНТУРОВУ

В ноябре Вологду с рабочим визитом посетил первый заместитель Председателя Правительства РФ Денис Мантуров. Он побывал на промышленных предприятиях, осмотрел выставку продукции региональных компаний, на которой было представлено оборудование производства НПО «Аконит».

Губернатор региона Георгий Филимонов поднял вопрос о развитии промышленной инфраструктуры Вологодской области. «Сегодня мы подробно обсудили планы по привлечению в регион льготного финансирования через механизмы федеральной поддержки комплексных инвестиционных проектов», – рассказал Денис Мантуров. Также первый вице-премьер поручил Минпромторгу совместно с регионом проработать возможность включения трёх существующих индустриальных парков («Ясная Поляна», «Шексна», «Сокол») в реестр промышленных парков, оказав области необходимую методологическую помощь. Напомним, реестр промышленных парков ведётся Минпромторгом России – находящиеся в нём объекты промышленной инфраструктуры могут пользоваться мерами государственной поддержки.

Присутствовавший на встрече директор НПО «Аконит» Дмитрий Викторов отметил, что разговор касался и темы импортозамещения: вологодские предприятия, реализуя план по достижению технологического суверенитета, выпускают продукцию, которая способна заменить импортные аналоги. Так, на производственной площадке НПО «Аконит» в Вологде уже два года выпускаются барабаны для магистрального конвейерного транспорта, предназначенные для эксплуатации в сложных климатических условиях.



Рабочий визит на предприятия Вологды: Георгий Филимонов, Денис Мантуров, Дмитрий Викторов

«На встрече с Денисом Мантуровым обсуждались проблемы отечественных машиностроителей, были намечены планы дальнейшей совместной работы. Хочу отметить, что большинство озвученных на встрече вопросов находятся в процессе проработки правительством, и отрадно, что к их решению активно привлекается бизнес. Хотелось бы выразить большую благодарность губернатору Георгию Филимонову за организацию встречи на высшем уровне. Уверен, что она станет новым импульсом развития промышленности Вологодчины», – сказал Дмитрий Викторов.





Рабочий визит Дениса Мантурова на предприятия Вологды, фото Telegram-канал «Правительство России»

НОВОСТИ

РОССИЙСКИЕ ПРОМЫШЛЕННИКИ ВЫБИРАЮТ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ: ПОДТВЕРЖДЕНО НПО «АКОНИТ»

Производственные площадки НПО «Аконит» в Вологде и Татарстане недавно с деловым визитом посетили специалисты АК АЛРОСА (ПАО) (г. Архангельск) и «Якутнипромалмаз» (г. Мирный, Якутия).

Цель посещения – поиск альтернативной технологии транспортировки горной массы. «Мы рассматриваем технологии, которые планируем апробировать в алмазной промышленности. Таких проектов ранее не было, мы намереваемся и готовы проработать инновационный вариант», - рассказал Евгений Шелкунов, операционный директора АО «Севералмаз». Также гости хотели оценить опыт компании, пообщаться со специалистами, своими глазами увидеть производство. Все это важно для долгосрочного партнерства, на которое нацелены оба предприятия.

Евгений Шелкунов,
операционный директор
АО «Севералмаз»:

«Впечатления от посещения – самые положительные. Видно, что санкции пошли на пользу отечественным производителям».



Посещение производственных площадок АО «Аконит-Урал» и АО «Аконит-Алабуга», Республика Татарстан

В первый день гости побывали на площадке в г. Вологде, осмотрели производство и познакомились с технологией изготовления комплектующих для конвейерного транспорта - барабанов и приводных станций. Отметили налаженность производственного процесса, культуру производства, уровень охраны труда и промышленной безопасности. Затем делегация посетила завод в Татарстане, где выпускаются ролики для конвейеров и металлоконструкции. Гости отметили уровень цифровизации и автоматизации производства. Также проектировщики «Якутнипромалмаз» отметили открытость технических специалистов, наличие лицензии на программное обеспечение.

Для НПО «Аконит» этот визит – знаковый. Он демонстрирует правильность выбранного курса на открытость для заказчиков и развитие отечественного машиностроения. Российские производители делают выбор в пользу российских поставщиков, и важно соответствовать их ожиданиям. Поэтому инвестиции в развитие производства, расширение линейки оборудование, поиск и внедрение новых технологий, обучение персонала не просто оправданны, а необходимы на данном и последующих этапах.

Илья Зезин,
главный геолог АО «Севералмаз»:

«Мы планируем интересный амбициозный проект по выработке карьера, который хотелось бы реализовать с надежным подрядчиком. Мы понимаем, что подобного опыта в России пока нет».



Посещение производственной площадки ЗАО «СеверМаш», г. Вологда

Заказчики готовы работать на технологический суверенитет страны, готовы реализовывать амбициозные проекты. «Поэтому мы должны быть в свою очередь готовы к таким вызовам. И мы готовы! Мы ценим подобное доверие и будем рады плодотворному и долгосрочному сотрудничеству», – сказал Денис Полищук, руководитель проектов НПО «Аконит».

ИНТЕРВЬЮ

МЫ ВСЕГДА ОТЛИЧАЛИСЬ ОСТРЫМ ЧУВСТВОМ РЫНКА

Директор НПО «Аконит» Дмитрий Викторов на конференции «Техника и технологии для портов и грузовых терминалов» рассказал о том, в каких регионах сейчас работает портовое оборудование производства НПО «Аконит», а также преимуществах компании, на которые опираются заказчики при выборе поставщика оборудования.

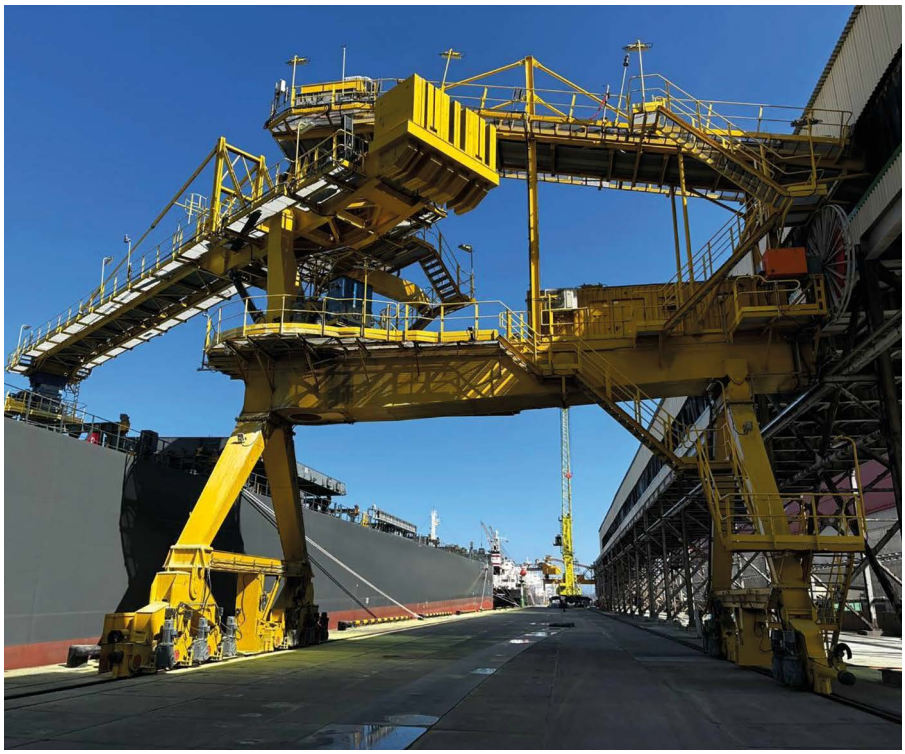
– Основная компетенция компании – перемещение насыпных грузов. У нас есть решения для различных отраслей промышленности: для горнодобывающей, химической, металлургической, весомую часть в портфеле заказов занимает портовая инфраструктура. Для портовых терминалов мы предлагаем судопогрузочные машины, конвейерный транспорт, кратцер-краны. А также наш сервис – портовый конфгуратор, с помощью которого на сайте НПО «Аконит» можно собрать технологическую цепочку для терминала и посмотреть, сколько в первом приближении это будет стоить, что очень важно для оценки инвестиций.

Основная компетенция при производстве оборудования компании в том, что мы обладаем собственными проектно-конструкторским бюро, есть у нас производственные площадки, они находятся в трех регионах России. Поэтому с точки зрения импортозамещения и импортонезависимости мы полностью обеспечены и выдерживаем те сроки контрактов, которые мы подписываем.

– Дмитрий Витальевич, расскажите, пожалуйста, о трендах в работе с заказчиками.

– Я бы хотел отметить интерес к работе по EPC-контрактам. Это тренд, который есть на рынке. Особенность EPC-контракта заключается в том, что компания делает как инжиниринг, так и производство, и монтаж этого оборудования. Заказчик получает единое окно, начиная от этапа базового инжиниринга и заканчивая запуском оборудования в эксплуатацию. Таким образом полностью контролируются все этапы, так как для этого есть необходимый опыт. Мы не говорим, что мы можем делать все, наша компетенция – это перевалка насыпных грузов, в этом мы профессионалы и можем предлагать полный комплекс услуг.

Окончание на стр. 6



Судопогрузочная машина на рельсовом ходу с подъемно-поворотной стрелой, производство АО «НПО «Аконит»



Оборудование для портов: судопогрузочная машина производство АО «НПО «Аконит»

ИНТЕРВЬЮ

МЫ ВСЕГДА ОТЛИЧАЛИСЬ ОСТРЫМ ЧУВСТВОМ РЫНКА

Начало на стр. 5

– Что помогает решать подобные задачи и двигаться вперед?

– Нет большого секрета в том, что, а точнее – кто является мотором компании. Самая большая ценность НПО «Аконит» – это его коллектив. У нас собрана боевая команда, которой интересно заниматься проектами и задачами по перевалке насыпных грузов. Интерес подстегивает весь коллектив к активной работе и развитию. Мы постоянно развиваемся: открываются новые производства, осваиваются новые виды продукции, мы активно вкладываем в обучение людей: конструкторы, технологи проходят непрерывное обучение.

Помогает личная заинтересованность сотрудников, а также острое чувство рынка. Мы всегда отличались тем, что мы очень четко чувствовали, что нужно рынку. И только рынок может рассудить, кто был прав. У кого будет заказ – тот и победил. У нас заказы есть.

– Что из оборудования НПО «Аконит» сегодня востребовано больше всего?

– Начнем с того, что нас многие знают как конвейеростроительную компанию, поэтому конвейеры – это наша гордость, это то, что мы давно и успешно делаем. Конвейеры – выгодный и эффективный выбор для многих компаний. Почему? Потому что в пересчете стоимости перемещения тонны на рубль/километр для портовой инфраструктуры, горнодобывающих предприятий – это самый экономически выгодный транспорт. Поэтому делаем упор на конвейеры.

Что касается терминалов, то это судопогрузочные машины, потому что российский рынок был в основном представлен западными компаниями, которые ушли. Это кратцер-краны, пластинчатые питатели



Бункер с питателем, производство АО «НПО «Аконит»

– все типы оборудования, которые востребованы в цепочке перевалки насыпных грузов.

– В каких портах можно встретить оборудование НПО «Аконит»?

– В портах бассейна Балтийского моря: терминал в Усть-Луге, терминал в Ленинградской области (г. Высоцк), на Дальнем Востоке, в районе Крайнего Севера. Мы стараемся, чтобы наша продукция была широко представлена. Есть сложные объекты, но в любом случае мы никогда своего заказчика не бросаем, при любых сложностях находим решение и доводим его до конца.

– Можете рассказать об успехах компании?

– Мы завершаем 2024 год на мажорной ноте: если сравнивать с прошлым годом, то рост компании увеличился в 2 раза. Это работа команды, все делают наши люди. То, чем они занимаются, рынком востребовано, и мы гордимся, что делаем вклад в развитие портовой отрасли России и будем делать это дальше.

ЧЕМ ЗАКАНЧИВАЕМ 2024 ГОД?

Этот номер «Конвейера» - последний в уходящем году, и мы спросили директора НПО «Аконит» Дмитрия Викторова о новых направлениях и проектах 2024 года, с которыми идем в следующий год:

– Главным проектом в прошлом году стала поставка оборудования для ГМК «Удокан», а в этом мы ожидаем ввода в эксплуатацию крупнейшего конвейера для задач Михайловского ГОКа. Команда специалистов работала над проектом с 2022 года, мы презентовали фрагмент става на выставке MiningWorld Russia в Москве и на наших мероприятиях. Теперь проект завершается, и мы вместе с вами будем следить за новостями с Михайловского ГОКа.

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ПЛОЩАДКИ

ПРОЕКТЫ КАК ВЫЗОВ. И МЫ ЕГО ПРИНИМАЕМ!



На площадке АО «Кировмаш»

НПО «Аконит» имеет 4 производственные площадки, одна из которых находится в Кирове. Здесь собирают нестандартное оборудование, которое изготавливается по индивидуальным проектам и по специфичным требованиям заказчика. Директор АО «Кировмаш» Алексей Юрьевич Вахрушев подробно рассказал, как ведется такая работа и что в целом происходит на предприятии.

Машиностроительное предприятие АО «Кировмаш» производит запасные части для конвейерного оборудования, а также изготавливает нестандартное оборудование, в том числе по чертежам заказчика горной, горнодобывающей, металлургической, химической, золотодобывающей, угольной, энергетической промышленности, крупных портовых терминалов.

– Ранее мы рассказывали, что «Кировмаш» ждет модернизация. Что сделано в этом году?

– В 2024 прошла самая масштабная модернизация производства за всю историю производственной площадки. Началась она с того, что на предприятии необходимо было изменить технологический поток движения продукции и оптимизировать внутрицеховую логистику, для чего требовалось произвести полную перепланировку и перестановку всего оборудования. Команда специалистов АО «Кировмаш» разработала подробный план реализации всех изменений для того, чтобы модернизация была произведена без остановки производственного процесса.

Самые значимые изменения произошли непосредственно на производстве: полностью заменены цеховые полы; на заготовительном участке установлен новый станок для зачистки деталей в автоматическом режиме и система хранения для металла; на сборочно-сварочном участке обновлено сварочное оборудование, поставлены 3D сварочные столы с рельсовой системой и оснасткой, которая позволяет изготавливать изделия длиной более 10 метров без потери качества и точности изготовления; введена в эксплуатацию современная дробеструйная камера, на механический участок поставлен электроэрозионный станок для изготовления геометрически сложных деталей.

Завершилось строительство цеха для сборки металлоконструкций. Здесь на площади 650 кв. м производится контрольная сборка узлов оборудования. Новый цех оснащен современным технологичным оборудованием – грузоподъемными механизмами, стендом для плавного пуска электродвигателей, индукционным нагревателем для насадки муфт и другими установками.

Было приобретено оборудование для топографической съемки металлоконструкций, что позволяет с одного места быстро получать все геометрические параметры и размеры изделия, и осуществлять их контроль.

Изменения произошли и в энергетике предприятия: проведены капитальные ремонты котельного оборудования и электроснабжающих сетей.

В настоящее время строится дополнительный производственный корпус на 1450 кв. м.

– Площадка в Кирове позиционируется как выполняющая сложные и нестандартные заказы, например, изготовление судопогрузочной машины. Расскажите о специфике такой работы.

– В последние годы значительно вырос спрос на портовое оборудование, в частности судопогрузочные машины и корабельные загрузчики. Данное оборудование проектируется и изготавливается под конкретные задачи заказчика. Особенностью таких машин являются в первую очередь их габариты – они очень внушительные.

Каждый такой проект мы рассматриваем как очередной вызов и всегда принимаем. Изготовление такого оборудования требует особенного подхода к технологии и тщательной сборке каждого узла, а также применения нестандартных методов контроля.

Окончание на стр. 8

ИНТЕРВЬЮ

ПРОЕКТЫ КАК ВЫЗОВ. И МЫ ЕГО ПРИНИМАЕМ!

Начало на стр. 7

Заключительной частью производства такого рода оборудования является полная контрольная сборка и проведение приемо-сдаточных испытаний, где происходит фиксация всех проектных характеристик машины, для того чтобы гарантировать заказчику поставку качественного и соответствующего требуемым задачам продукта. Модернизация, проведенная на предприятии в 2024 году, ориентирована в том числе на расширение технологических возможностей по изготовлению такого оборудования.

– Монтаж какого оборудования идет сейчас?

– Самый крупный проект 2024 года – изготовление и сборка станций магистральных конвейеров для крупного дальневосточного порта. Проект масштабный, отличается от других своими габаритами и мощностью.

Также в этом году изготовили 2 стрелы для судопогрузочных машин в морской порт Усть-Луга и порт во Владивостоке.

– Вашу площадку посещают заказчики. На что они обращают внимание в первую очередь?

– АО «Кировмаш» всегда приветствует визиты на предприятие заказчиков и партнеров. При посещении завода они в основном хотят посмотреть технологические возможности предприятия и присутствовать на приемо-сдаточных испытаниях оборудования. По нашему мнению, присутствие заказчика на приемке оборудования играет положительную роль: появляется возможность до отправки к месту монтажа внести необходимые коррективы в оборудование. Как правило, мы всегда идем навстречу пожеланиям заказчика и принимаем их предложения.



На площадке АО «Кировмаш»



На площадке АО «Кировмаш»

ЧЕМ ЗАКАНЧИВАЕТСЯ 2024 ГОД?

Мы продолжаем развивать новые направления в работе компании, ищем ниши с оборудованием, которое еще не производится в России или в котором есть высокая потребность у наших партнеров. В том числе речь идет о тоннелепроходческих комплексах и запорно-регулирующей арматуре. Сейчас мы глубоко изучаем рынок для того, разрабатываем партнерские программы с производителями, чтобы в дальнейшем начать производство и локализовать его в России. Мы хотим обладать технологией, чтобы поставлять на рынок качественное и надежное оборудование и таким образом развивать машиностроение в России.